Chargé(e) de développement Agrotech – Houston, Etats-Unis

Business France est une agence gouvernementale française dont la mission est d'aider les entreprises françaises à se développer sur le marché nord-américain via des études de marché, des programmes d'aide à l'implantation et via la mise en en relation des entreprises françaises avec des partenaires commerciaux au Canada et aux États-Unis afin de favoriser la création de courants d'affaires et contribuer à leur présence durable en Amérique du Nord.

Le réseau Business France Amérique du Nord est organisé en filières d'activité. La filière Agrotech couvre l'ensemble du marché nord-américain sur les secteurs agroalimentaires et équipements pour l'agriculture et les IAA (équipe de 15 personnes). Le recrutement concerne le poste de chargé(e) de développement basé à Houston dans le secteur des Vins Bières Spiritueux (VSB) et Food.

Nous recherchons un individu dynamique, avec une expertise en affaires internationales / développement des affaires afin de faciliter les opportunités d'affaires pour les entreprises françaises sur le marché nord-américain. Une expérience préalable dans l'industrie agroalimentaire est un atout.

Le/la candidat(e) doit faire preuve de capacités d'analyse et d'organisation. Il/elle doit être à l'aise dans un environnement commercial, flexible et savoir travailler en équipe. En outre, le/la candidat(e) doit être en mesure de communiquer à l'oral comme à l'écrit avec des clients français et avec des partenaires nord-américains anglophones et francophones.

Date de démarrage souhaitée : 15 juin 2019

Le poste est basé à Houston.

Les candidats doivent impérativement

- Avoir une autorisation de travail légale aux Etats Unis.
- Fournir un CV, deux références et une lettre de motivation. La lettre de motivation doit mettre en avant vos compétences pour cette position.

Description du poste :

Principales activités :

1. Conseil sur la stratégie commerciale et marketing des entreprises françaises sur le marché nord-américain.
2. Mise en relation de ces entreprises avec des partenaires ou clients potentiels : ciblage, prospection, organisation de rendez-vous d'affaires, accompagnement sur les rendez-vous, suivi avec l'entreprise.
3. Contribuer à l'organisation de missions collectives pour les entreprises françaises sur le territoire nord-américain, dans le cadre de salons ou de convention d'affaires.
4. Constituer et animer un réseau de professionnels du secteur.

Des déplacements aux États-Unis, au Canada et en France sont à prévoir quelques fois par année.

Profil recherché :

- Formation de type école de commerce/gestion.
- Parfaitement bilingue en anglais et en français (écrit et parlé)
- Une expérience préalable dans l'industrie agricole/agroalimentaire sera un atout.
- Facilités de communication et de prise de contact, notamment dans la démarche commerciale.
- Capacités rédactionnelles.
- Compétences en analyse économique et stratégique.

Merci d'adresser votre candidature par email à emilie.dyan@businessfrance.fr avant le 1er mai 2019. Merci de préciser « candidature poste Agrotech Houston » dans l'objet de votre message.